

EVOLVER

Mari Libeck

Coach • Mentor • Projektledare • Konsult

Bostadsort: Stockholm

Nationalitet: Svensk

Ålder: 47

Språk: Svenska /engelska



Utbildning

Coachutbildning: Leapfrog AB, Coach2Coach Academy AB/Life Skills, Coaching Practitioner och Master Coaching Practitioner, Humanova/Mentorakademien, Coach2coach Academy AB/NLP Practitioner, Anthony Robbins/Master University

Certifiering: International Coach Federation, ACC. Coach2Coach Academy AB. Leapfrog AB.

Humanova, INLPTA Practitioner. Pågående: Anthony Robbins Companies/Leadership Academy

Formell utbildning: Fil. Kand. i Personal- och arbetslivsfrågor, Stockholms Universitet.

Övrig relevant utbildning: Cornell University/Leadership and motivation. Ledningsgruppsutbildningar inom mediakommunikation, krisorganisation, teambuilding, avlastningssamtal m.m.

Coachrollen

Erfarenhet: Mari har mångårig erfarenhet som ledare/chef inom internationella företag med stora krav på resultat, flexibilitet och social kompetens. Hon har under många år levt i "chefens vardag" och har även suttit med i flertalet ledningsgrupper.

Hon började coacha professionellt under 2006 och använder bl a NLP som verktyg.

Huvudsaklig inriktning: Din tid är knapp och kraven höga, yrkesmässigt som privat. Hur får du ditt "AB" att gå ihop? Vad vill Du? Vad är det som gör att du gör det du gör?

Mari coachar gärna ledare/medarbetare som behöver hjälp med att få balans i vardagen och/eller önskar att utveckla ett coachande förhållningssätt. Hon coachar även i frågor om personlig utveckling, kommunikation, motivation och fysisk träning. Motivation, fokus, resultat, service, glädje och ödmjukhet är ledord. En stor källa till inspiration är Anthony Robbins, en av världens bästa prestationscoacher.

Referenser (tidigare och pågående)

Mari coachar löpande individer inom olika yrkesgrupper och organisationer.

Arbetslivserfarenhet

Evolver:

Anthony Robbins, projektledare: Totalansvarig för eventet i Kungl. Tennishallen i Stockholm den 25 november 2007. 2007-
Hösten 2007

Grand Hôtel Holdings (GHH), Marknad- och försäljningsdirektör: Daglig ledning och uppföljning av marknadsförings- och försäljningsarbetet för Grand Hôtel Stockholm, Berns Salonger och China Teatern, nationellt som internationellt, samt personalledning för 25-talet medarbetare. Tjänsten, direkt underställd VD, ingick även i GHHs ledningsgrupp. 2000-2005

Grand Hôtel Holdings (GHH), Försäljningschef: 1998-2000

Hotell Diplomat, Försäljningsansvarig: 1997-1998

Comfort Hotel Eurostop, Försäljningschef: Ingick även i ledningsgruppen. 1996-1997